

JORGE ANDRÉS IBARRA TAPIA

+56977312939  jorgeandres.ibarra@gmail.com

 Merced 276, Santiago.



Ingeniero comercial con amplia experiencia en el relacionamiento de equipos multidisciplinarios (transporte, salud, estética, minería, consultoría, construcción y forestal). Promuevo la coordinación y colaboración entre personas y organizaciones para gestionar negocios y aumentar valor. Gestiono procesos de equipos multidisciplinarios (Scrum) de capacitación virtual y presencial que agreguen valor las personas y su compromiso como la marca que representan.

Las personas y las Organizaciones pueden encontrar en mí, un profesional con amplias habilidades blandas, conocimientos técnicos, ingeniería de control de gestión (Key User SAP, MM, FI, CO) y manejo de datos (SAP, SQL, Google Analytics). Posicionar a la empresa con SEO y SEM junto a herramientas de analítica que permitan tomar decisiones acompañadas de habilidades de negociación para mantener óptimas relaciones con los stakeholders.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

AIIA Medical Group

DIRECTOR COMERCIAL FEB 2019 – a la fecha.

Dirigir, promover la coordinación y colaboración entre equipos multidisciplinario de salud, ventas, marketing y docencia para gestionar negocios, agregando valor a la marca. AIIA-Medical Group es una alianza internacional creada por profesionales expertos en salud y la estética, dedicada a la correcta promoción, asesoría, comercialización de productos y equipos médicos.

KOMATSU CUMMINS CHILE ARRIENDA S.A. NOV 2014 - ENE 2019

PRODUCT MANAGER MAQUINARIA PESADA FEB 2017 – ENE 2019

Responsable de analizar, evaluar, proponer e implementar mejoras a los procesos de ventas según los resultados obtenidos y comportamiento de los distintos segmentos de clientes (faenas, contratistas, licitaciones, entre otros) en construcción, minería y forestal. Así permitiendo competitividad en servicio, precio, promoción y publicidad.

Redefinición del modelo de negocio y cambios a ciclos de vida de producto, tiempos de arriendo y traspaso a stock usado por 130MMUSD en activos y una flota de 850 equipos (maquinas minería, construcción y forestal). Permitiendo ganancias por 0.5 MUSD en el 2018.

Preparación y reporte a gerencia de los presupuestos año fiscal 2017 y 2018, responsable la estimación y control de costos de mantención correctivas, preventivas, mermas y daños, depreciaciones de activos fijos, e ingresos entre otros por montos que ascienden a 50MM anuales

Pasantía en Field Services Gerencia de mantenimiento Komatsu Cummins Chile para la detección de mejoras en los procesos que repercuten en la venta y posterior Intermediario en la comunicación entre las áreas Mantenimiento-Ventas para cumplir con los estándares de calidad y fechas propuestas a cada cliente por las restricciones de cada contrato e ingreso a faena, así buscando la excelencia y accountability. Mejora “plan de entrega” que permitió entrega de equipos desde 80 a un 95% exactitud. Responsable plan recuperación mermas y daños 2018 que permitió una recuperación del 20 al 40% de los montos entre enero a diciembre 2018.

CONTROLLER FINANCIERO (INGENIERO CONTROL DE GESTIÓN) NOV 14 – ENE 2017

Responsable de administrar el sistema de control de gestión, liderar el presupuesto, manejo de agenda y seguimiento de proyectos estratégicos de la empresa en idioma inglés, Monthly Report. Control mensual de gestión de ventas, rentabilidades, creación de KPI para los cierres de mes por región, sector y canal de ventas. Entre los KPI destacan los DU y TU "time & dollar utilization para control y gestión de 130MM USD en activos fijos.

Implementaciones de Dashboard de BO Business Object SAP para manejo de instrumentos financieros y control de cuentas, aquello permitió disminuir en 1 día el cierre contable de mes.

Expositor a nivel directivo CEO, CFO y COO, generando información oportuna y de calidad para la toma de decisiones en reuniones reestructuración año 2015, 2016 y 2017. Asesor financiero en proyecto estratégicos en "Komatsu Race Ventas LATAM" con distribuidores en toda la región.

METRO S.A. NOV 2009 - NOV 2014

ENCARGADO DE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS ENE 2013 – NOV 2014

Responsable de procesos de facturación y cobranza de contratos comerciales en toda la Red de Metro, 230 clientes: locales comerciales, terrenos, intermodales y publicidad.

Desarrollo e implementación facturación SAP, mejora disminuye tiempo al 2% del total. Preparación de informes y presentaciones a Directorio de montos de inversión para "Nueva Intermodal Pajaritos", "Servicio Intermodal Bellavista La Florida". Construcción de márgenes y rentabilidades estaciones Intermodales. Datos ocupados por el Ministro de Transportes de Chile en el exterior.

CONDUCTOR DE TRENES FEB 2009 – DIC 2012

Responsable de la conducción y seguridad del transporte de usuarios. Capacitado en mecánica, distribución eléctrica, procedimientos y protocolos de seguridad ante emergencias, primeros auxilios, liderazgo y trabajo en equipo, cursos de comunicación efectiva, asertiva, verbal y no verbal.

EDUCACION:

- **Educación Superior**
Universidad de Valparaíso – Escuela de Ingeniería Comercial Titulado distinción máxima, licenciado en ciencias de la administración y finanzas.
- **Educación Básica y Media**
Instituto Nacional José Miguel Carrera.

OTROS CONOCIMIENTOS:

Relator ATE (Asistencias Técnicas Educativas) - Coach reconocido por Ministerio de Educación de la República de Chile en Fundación Sur Joven (15 años, más de 100 establecimientos educacionales en todo Chile) para talleres de trabajo en equipo, comunicación efectiva y liderazgo para docentes, alumnos y apoderados de establecimientos educacionales.

- Herramientas Microsoft (Avanzado) Word, Powerpoint, Excel, Access, Project, Proactive.
- SAP (Avanzado) Usuario nivel Key User en módulos FI, CO, MM, SD y PM. BO (Academia Seidor Chile S.A.).
- Herramientas de monitoreo Idashboar Canada, Datastudio, PowerBI (Avanzado).
- Herramientas Google (Intermedio) Certificado en DataStudio, Google analytics, Adsence.
- Asana, Wrike.

Inglés avanzado (intermedio, oral y escrito).